

INFORMACJA DODATKOWA
do rozszerzonego sprawozdania finansowego za IV kwartał 2008

1. Skutki zmian w strukturze Spółki, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału restrukturyzacji i zaniechania działalności.

W okresie IV kwartału 2008 roku nie wystąpiły znaczące zmiany w strukturze Spółki w tym wynikające z połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia, inwestycji długoterminowych, podziału restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Po okresie objętym raportem finansowym nie wystąpiły transakcje skutkujące zmianami w strukturze Spółki.

2. Opis dokonań lub niepowodzeń Emitenta w okresie objętym raportem

Ważniejsze dokonania

1. W IV kwartale 2008 prowadzona restrukturyzacja Grupy Kapitałowej Unima 2000 SA, w szczególności związana z dostosowaniem funkcjonowania wszystkich spółek do jednolitego, zintegrowanego modelu działalności dała pozytywne efekty finansowe. W jej ramach takie obszary działania jak: księgowość, marketing, controlling finansowy zostały skoncentrowane w spółce matce Grupy. Dzięki temu pojawiają się oszczędności kosztowe, ale także lepsze wykorzystanie posiadanych zasobów i poprawa przepływu informacji. Należy podkreślić, że widać także efekty synergii w zakresie działalności operacyjnej, osiągnęte dzięki temu, że Unima 2000 jako jedyna firma w Polsce posiada w ofercie rozwiązania wszystkich liczących się na świecie producentów call center.

2. Unima 2000 uzyskała najwyższy status autoryzacyjny w zakresie rozwiązań telekomunikacyjnych **AVAYA - Platinum Business Partner AVAYA**. Spółka jest drugą w Polsce Firmą, i piątą w regionie EMEA (Europa, Bliski Wschód, Afryka), która może poszczycić się takim sukcesem! Konsekwentna polityka sprzedażowa, ciągły wzrost kompetencji Firmy w obszarze rozwiązań AVAYA z powodzeniem realizowane są od lat. Tytuły: Silver Business Partner, Gold Business Partner i wreszcie Platinum Business Partner to efekt ciągłego rozwoju Unima 2000, wysokiej aktywności w obszarze innowacyjnych i coraz bardziej skomplikowanych projektów realizowanych przez Firmę.

3. Stale rosnąca pozycja Unima 2000 na rynku polskim znalazła odzwierciedlenie w otrzymaniu nagrody „**Avaya Fastest Growing Business Partner EMEA**”. Uwzględniając fakt ogromnej konkurencji i wieloletniej współpracy Unima 2000 z Avaya, jest to znaczące wyróżnienie i potwierdzenie wysokiej dynamiki w rozwoju spółki.

4. Polska Agencja Rozwoju Przedsiębiorczości pozytywnie rozpatrzyła wniosek Teleinvention Sp z o.o. (spółka zależna) w ramach Programu Operacyjnego: Innowacyjna Gospodarka, działanie 8.2 „Wspieranie wdrażanie elektronicznego biznesu typu B2B”. Pozyskane środki będą wsparciem dla rozwoju planowanej od kilku miesięcy inwestycji uruchomienia usługi Help Desk dla grupy Kapitałowej UNIMA2000. Wartość projektu to prawie 1 mln zł.

5. Spółka kontynuuje działalność w zakresie wdrożeń specjalistycznych rozwiązań call/contact center. W IV kwartale 2008 uzyskano pozytywne efekty sprzedażowe praktycznie w każdym segmencie działalności Emitenta. W IV kwartale zaobserwowano poprawę w zakresie sprzedaży usług Teleinvention. Systematycznie rozwija się IQ Net Sp. z o.o. Spółka zawiera nowe znaczące kontrakty. W IV kwartale zrealizowano i zafakturowano zamówienia

z Kredyt Bank SA o łącznej wartości około 3 mln zł. Spółka jest zainteresowana w dalszym ciągu pozyskiwaniem dużych zamówień od liczących się podmiotów. Aktualnie najwięcej projektów jest realizowanych w branży finansowej, w szczególności dla banków.

6. Pozytywnie przebiega rozwój działalności operacyjnej spółki Teleinvention świadczącej usługi hostowanego call center. Spółka realizuje kolejne projekty i generuje coraz wyższe przychody. Projekt został sfinansowany środkami z publicznej oferty akcji, zgodnie z założeniami celów emisji zawartych w prospekcie emisyjnym. Realizacja założeń przebiega planowo. Spółka osiągnęła pozytywne EBITDA i taka tendencja powinna być kontynuowana w kolejnych kwartałach.

7. Przyrost sprzedaży na poziomie skonsolidowanym w porównaniu do analogicznego okresu roku 2007 wyniósł 29,5% co należy uznać za poziom satysfakcjonujący. Zwraca uwagę wysoki wzrost zysku operacyjnego, którego dynamika w relacji do roku poprzedniego wyniosła 353%. Marża podstawowa wyniosła ponad 30% co należy uznać za sukces. Jest on wynikiem restrykcyjnej polityki kosztowej i koncentracji działalności na bardzo wymagających ale zarazem rentownych projektach.

8. Wynik netto na poziomie skonsolidowanym wyniósł 1,05 mln zł w porównaniu ze stratą 0,67 mln zł w roku poprzednim. Wartość zysku netto na jedną akcję wynosi około 0,39 zł.

Niepowodzenie:

Za niepowodzenie IV kwartału 2008 wystąpiły należy uznać poziom kursu notowań spółki na GPW, który w ocenie Zarządu nie jest satysfakcjonujący i nie odzwierciedla faktycznej wartości firmy oraz osiągniętych rezultatów. Również za niezadowolający należy uznać poziom obrotów.

3. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o charakterze nietypowym mających wpływ na osiągnięte wyniki

Wśród czynników nietypowych wywierających wpływ na działalność Emitenta i osiągnięte wyniki w IV kwartale 2008 należy wskazać czynnik sezonowości sprzedaży. Poza tym nie wystąpiły inne czynniki nietypowe rzutujące na działalności i osiągnięte przez Emitenta wyniki.

4. Informacje dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Emitenta

Wielkość przychodów generowanych przez Spółkę podlega wahaniom sezonowym. Tradycyjnie najlepszym okresem działalności firmy jest IV kwartał. Najniższe przychody przypadają z reguły w I i II kwartale roku. Taka struktura przychodów wynika z rozłożenia w czasie harmonogramu zamówień i realizacji kontraktów w sektorze teleinformatycznym. Dotychczas nadwyżki finansowe generowane w szczycie zamówień oraz bieżące wpływy stałe (głównie z umów serwisowych) pozwalały na utrzymanie odpowiedniej płynności w całym roku. Spółka podejmuje jednak działania zmierzające do spłaszczenia struktury przychodów, przy jednoczesnym zwiększeniu ogólnych obrotów. W tym zakresie szczególne znaczenie przypada rosnącym przychodom z umów serwisowych oraz wprowadzeniu do oferty nowych produktów Spółki.

5. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych

W IV kwartale 2008 roku nie miała miejsce żadna emisja, wykup ani spłata dłużnych bądź kapitałowych papierów wartościowych.

6. Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy

W okresie objętym raportem Spółka nie przeprowadzała wypłaty dywidendy.

7. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Emitenta

Po dniu bilansowym nie wystąpiły zdarzenia, które mogłyby znacząco wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki.

8. Opis organizacji grupy kapitałowej Emitenta

Został zaprezentowany w rozszerzonym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za IV kwartał 2008.

9. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności

W IV kwartale 2008 nie dokonywano nowych akwizycji kapitałowych stąd struktura Grupy Kapitałowej jest taka sama jak na koniec 2007 roku.

10. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych wcześniej wyników finansowych

Spółka nie publikowała prognozy wyników finansowych na rok 2008.

11. Wskazanie Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZ Emitenta

Tabela: Aktualny Akcjonariat UNIMA 2000 SA

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale (%)	Liczba głosów	Udział w głosach (%)
Krzysztof Kniszner	643 000	23,94%	1 186 000	31,44%
Magdalena Kniszner	645 173	24,02%	1 187 173	31,50%
BPH TFI SA	200 000	7,45%	200 000	5,30%
Pozostali Akcjonariusze	1.197.827	44,59%	1 197 827	31,76%
Razem	2 686 000	100,00%	3 772 000	100,00%

12. Akcje oraz opcje na akcje posiadane przez osoby zarządzające lub nadzorujące Emitenta

Krzysztof Kniszner – Prezes Zarządu – posiada 643.000 akcji Emitenta, nie posiada opcji na akcje Emitenta;

Magdalena Kniszner – Wiceprezes Zarządu - posiada 645.173 akcji Emitenta, nie posiada opcji na akcje Emitenta;

Krzysztof Sikora – Wiceprezes Zarządu – posiada 4.863 akcji Emitenta, nie posiada opcji na akcje Emitenta;

Konrad Kosierkiewicz - Członek Zarządu – posiada 5.192 akcji Emitenta, nie posiada opcji na akcje Emitenta;

Zbigniew Pietroń – Przewodniczący Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Adam Bodzoń – Członek Rady Nadzorczej- nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Elżbieta Zalecińska – Członek Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Maria Skowron - Szafrąska - Członek Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Sławomir Kamiński – Członek Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

13. Wskazanie istotnych postępowań sądowych

Obecnie nie toczą się postępowania sądowe przeciwko Emitentowi ani z powództwa Spółki mogące mieć znaczący wpływ na prowadzoną działalność gospodarczą.

14. Transakcje z podmiotami powiązаныmi

W okresie IV kwartale 2008 nie wystąpiły istotne transakcje z podmiotami powiązаныmi. Generalnie takie transakcje zachodzą w toku bieżącej działalności ale ich wartość nie miesięcznie spełnia kryterium istotności. Ich zakres obejmuje przede wszystkim podzlecenie usług serwisowych między spółkami posiadającymi odpowiednie kompetencje i wykwalifikowany personel.

15. Informacje udzielonych poręczeniach kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji

W IV kwartale 2008 spółka udzieliła pożyczki spółce zależnej Teleinvention Sp z o.o. z siedzibą w Krakowie w kwocie:

- 50 tys zł - na finansowanie działalności bieżącej w dniu 1 października 2008

Pożyczka zostały udzielone na warunkach rynkowych, jej spłata będzie następowała ratalnie do 31.12.2009 roku.

Wymieniona powyżej pożyczka związane są z rozwojem działalności operacyjnej spółki zależnej.

16. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej jednego kwartału

W ocenie Zarządu spółki istotną rolę w kształtowaniu wyników w IV kwartale 2008 będą mieć takie przesłanki, jak:

- uzyskanie dalszych efektów synergii z IQNet Sp. z o.o.,

IQNet Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach jest nowoczesnym integratorem w zakresie systemów telekomunikacyjnych. Spółka rozszerza obecnie zatrudnienie i intensywnie wzmacnia działania sprzedażowe.

Główne obszary działania IQNet to:

- systemy telekomunikacyjne bazujące na platformie Siemens (w tym obszarze produktów spółka ma wysokie kompetencje i autoryzacje Siemens),
- systemy call/contact center adresowane dla małego i średniego rynku oparte na 2, 3 platformach o bardzo dobrym stosunku p/p (price to performance), czyli tak jak oczekuje tego właśnie rynek średnich przedsiębiorstw;
- systemy CRM bazujące na platformie CRM Microsoft

- rozwój spółki Teleinvention.

Obecnie spółka realizuje założoną sprzedaż i osiąga pozytywne EBITDA. Zostały zrealizowane nowatorskie kampanie marketingowe dla znaczących podmiotów z branży finansowej, ubezpieczeniowej, informatycznej, telekomunikacyjnej, medycznej. Obecnie jest rozbudowywany portfel klientów oraz systematycznie wzrasta liczba stanowisk do obsługi, która aktualnie zbliża się do 100.

- zwiększenie ilości zamówień i podpisywanych umów z uwzględnieniem sezonowości działalności Spółki;

- rozwój działu projektowego

Zauważalną pozycją w obrotach firmy stają się przychody z działalności w branży budowlanej związanej z instalacjami. Dział Realizacji Projektów spółki Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. realizował zlecenia z różnych dziedzin. Zajmował się m.in. kontraktami z firmami działającymi w branży sportowej, budowlanej, projektowej. W przyszłości należy się spodziewać znaczącego rozwoju tego obszaru aktywności Spółki.

- ewentualny wpływ spowolnienia gospodarczego na wyniki Spółki i poziom zamówień

Unima 2000 oferuje swoje rozwiązania klientom z różnych sektorów, w tym także korporacjom międzynarodowym działającym w sektorze bankowym czy ubezpieczeniowym. W dłuższym horyzoncie trudno określić czy i jaki wpływ mogą mieć zawirowania na rynkach finansowych na poziom i strukturę sprzedaży Spółki. Obecnie nie obserwujemy negatywnych zjawisk w odniesieniu do budowanego obecnie portfela sprzedaży, którego wartość systematycznie rośnie, jednak nie ma pewności czy taki wpływ nie wystąpi w perspektywie kolejnych kwartałów.

- efekty restrukturyzacji ICM Polska Sp. z o.o.

ICM Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie jest typowo niszowym integratorem w zakresie systemów telekomunikacyjnych opartych o platformę Alcatel. Emitent analizuje obecnie poziom kosztów działania tej spółki w relacji do osiągniętych efektów w celu określenia dalszego modelu jej funkcjonowania.

Kraków, 25 lutego 2009 r.