

**INFORMACJA DODATKOWA**  
**do rozszerzonego sprawozdania finansowego za III kwartał 2008**

**1. Skutki zmian w strukturze Spółki, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej, inwestycji długoterminowych, podziału restrukturyzacji i zaniechania działalności.**

W okresie III kwartału 2008 roku nie wystąpiły znaczące zmiany w strukturze Spółki w tym wynikające z połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia, inwestycji długoterminowych, podziału restrukturyzacji i zaniechania działalności.

Po okresie objętym raportem finansowym nie wystąpiły transakcje skutkujące zmianami w strukturze Spółki.

**2. Opis dokonań lub niepowodzeń Emitenta w okresie objętym raportem**

**Ważniejsze dokonania**

1. W III kwartale 2008 prowadzona restrukturyzacja Grupy Kapitałowej Unima 2000 SA, w szczególności związana z dostosowaniem funkcjonowania wszystkich spółek do jednolitego, zintegrowanego modelu działalności dała pozytywne efekty finansowe. W jej ramach takie obszary działania jak: księgowość, marketing, controlling finansowy zostały skoncentrowane w spółce matce Grupy. Dzięki temu pojawiają się oszczędności kosztowe, ale także lepsze wykorzystanie posiadanych zasobów i poprawa przepływu informacji. Należy podkreślić, że widać także efekty synergii w zakresie działalności operacyjnej, osiągnane dzięki temu, że Unima 2000 jako jedyna firma w Polsce posiada w ofercie rozwiązania wszystkich liczących się na świecie producentów call center.

2. Spółka kontynuuje działalność w zakresie wdrożeń specjalistycznych rozwiązań call/contact center. W III kwartale 2008 uzyskano pozytywne efekty sprzedażowe praktycznie w każdym segmencie działalności Emitenta. W III kwartale zaobserwowano poprawę w zakresie sprzedaży rozwiązań Alcatela oraz usług Teleinvention. Systematycznie rozwija się IQ Net Sp. z o.o. Spółka zawiera nowe znaczące kontrakty. W dniu 3 września 2008 roku przyjęto do realizacji zamówienie z Kredyt Bank SA o łącznej wartości ponad 2,5 mln zł. Na dzień sporządzenia niniejszego raportu zostało ono zrealizowane i w całości zafakturowane w IV kwartale. Spółka jest zainteresowana w dalszym ciągu pozyskiwaniem dużych zamówień od liczących się podmiotów.

3. Spółka stale podpisuje nowe interesujące umowy i zamówienia na rok 2008 i pierwszy kwartał 2009. Stan prowadzonych rozmów pozwala przyjąć założenie, że kolejne kwartały dadzą pozytywne efekty sprzedażowe. Portfel działu projektowego na rok 2008 sięga kwoty około 7 mln zł.

4. Pozytywnie przebiega rozwój działalności operacyjnej spółki Teleinvention świadczącej usługi hostowanego call center. Spółka realizuje kolejne projekty i generuje coraz wyższe przychody. Projekt został sfinansowany środkami z publicznej oferty akcji, zgodnie z założeniami celów emisji zawartych w prospekcie emisyjnym. Realizacja założeń przebiega planowo, w roku 2008 zostanie osiągnięty na tej nowej działalności dodatni wynik finansowy. Spółka osiągnęła pozytywne EBITDA i taka tendencja powinna być kontynuowana w kolejnych kwartałach.

5. Przyrost sprzedaży na poziomie skonsolidowanym w porównaniu do analogicznego okresu roku 2007 wyniósł 31,6% co należy uznać za poziom satysfakcjonujący. Zwraca uwagę wysoki wzrost zysku operacyjnego, którego dynamika w relacji do roku poprzedniego wyniosła 367%. Marża podstawowa wyniosła ponad 31% co należy uznać za sukces. Jest on

wynikiem restrykcyjnej polityki kosztowej i koncentracji działalności na bardzo wymagających ale zarazem rentownych projektach.

6. Restrukturyzacja spółki ICM Polska zaczyna przynosić pozytywne efekty. Po zmianach w zarządzie tej spółki oraz gruntownej restrukturyzacji, począwszy od miesiąca czerwca jest generowany pozytywny wynik finansowy i wyraźnie wzrasta sprzedaż.

7. Kontrola kosztów i redukcja kosztów stałych. Zarząd Unima 2000 SA podjął działania zmierzające do redukcji i optymalizacji kosztów działania Grupy Kapitałowej i poszczególnych jej spółek. Na poziomie kosztów ogólnych nastąpiła redukcja w stosunku do IV kwartału 2007 w granicach 5 – 10%. Celem tych działań jest uzyskanie odpowiedniej rentowności prowadzonej działalności operacyjnej.

8. Spółka zgodnie z założonym harmonogramem przeniosła całą działalność operacyjną do budynku zlokalizowanego w KPT w Krakowie.

### **Niepowodzenie:**

Za niepowodzenie III kwartału 2008 wystąpiły należy uznać poziom kursu notowań spółki na GPW, który w ocenie Zarządu nie jest satysfakcjonujący i nie odzwierciedla faktycznej wartości firmy oraz osiągniętych rezultatów. Również za niezadowalający należy uznać poziom obrotów.

### **3. Opis czynników i zdarzeń, w szczególności o charakterze nietypowym mających wpływ na osiągnięte wyniki**

Wśród czynników nietypowych wywierających wpływ na działalność Emitenta i osiągnięte wyniki w III kwartale 2008 należy wskazać czynnik sezonowości sprzedaży. Poza tym nie wystąpiły inne czynniki nietypowe rzutujące na działalności i osiągnięte przez Emitenta wyniki.

### **4. Informacje dotyczące sezonowości lub cykliczności działalności Emitenta**

Wielkość przychodów generowanych przez Spółkę podlega wahaniom sezonowym. Tradycyjnie najlepszym okresem działalności firmy jest IV kwartał. Najniższe przychody przypadają z reguły w I i II kwartale roku. Taka struktura przychodów wynika z rozłożenia w czasie harmonogramu zamówień i realizacji kontraktów w sektorze teleinformatycznym. Dotychczas nadwyżki finansowe generowane w szczycie zamówień oraz bieżące wpływy stałe (głównie z umów serwisowych) pozwalały na utrzymanie odpowiedniej płynności w całym roku. Spółka podejmuje jednak działania zmierzające do spłaszczenia struktury przychodów, przy jednoczesnym zwiększeniu ogólnych obrotów. W tym zakresie szczególne znaczenie przypada rosnącym przychodom z umów serwisowych oraz wprowadzeniu do oferty nowych produktów Spółki.

### **5. Informacje dotyczące emisji, wykupu i spłaty dłużnych i kapitałowych papierów wartościowych**

W III kwartale 2008 roku nie miała miejsce żadna emisja, wykup ani spłata dłużnych bądź kapitałowych papierów wartościowych.

### **6. Informacje dotyczące wypłaconej lub zadeklarowanej dywidendy**

W okresie objętym raportem Spółka nie przeprowadzała wypłaty dywidendy.

**7. Wskazanie zdarzeń, które wystąpiły po dniu, na który sporządzono skrócone kwartalne sprawozdanie finansowe, nieujętych w tym sprawozdaniu, a mogących w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Emitenta**

Po dniu bilansowym nie wystąpiły zdarzenia, które mogłyby znacząco wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe Spółki.

**8. Opis organizacji grupy kapitałowej Emitenta**

Został zaprezentowany w rozszerzonym skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym za III kwartał 2008.

**9. Wskazanie skutków zmian w strukturze jednostki gospodarczej, w tym w wyniku połączenia jednostek gospodarczych, przejęcia lub sprzedaży jednostek grupy kapitałowej Emitenta, inwestycji długoterminowych, podziału, restrukturyzacji i zaniechania działalności**

W III kwartale 2008 nie dokonywano nowych akwizycji kapitałowych stąd struktura Grupy Kapitałowej jest taka sama jak na koniec 2007 roku.

**10. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania publikowanych wcześniej wyników finansowych**

Spółka nie publikowała prognozy wyników finansowych na rok 2008.

**11. Wskazanie Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio przez podmioty zależne co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na WZ Emitenta**

*Tabela: Aktualny Akcjonariat UNIMA 2000 SA*

Akcjonariusz	Liczba akcji	Udział w kapitale (%)	Liczba głosów	Udział w głosach (%)
Krzysztof Kniszner	643 000	23,94%	1 186 000	31,44%
Magdalena Kniszner	645 173	24,00%	1 186 000	31,50%
BPH TFI SA	200 000	7,38%	200 000	5,25%
Pozostali Akcjonariusze	1 201 782	44,74%	1 200 000	31,87%
<b>Razem</b>	<b>2 686 000</b>	<b>100,00%</b>	<b>3 772 000</b>	<b>100,00%</b>

**12. Akcje oraz opcje na akcje posiadane przez osoby zarządzające lub nadzorujące Emitenta**

Krzysztof Kniszner – Prezes Zarządu – posiada 643.000 akcji Emitenta, nie posiada opcji na akcje Emitenta;

Magdalena Kniszner – Wiceprezes Zarządu - posiada 645.173 akcji Emitenta, nie posiada opcji na akcje Emitenta;

Krzysztof Sikora – Wiceprezes Zarządu – nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;  
Konrad Kosierkiewicz - Członek Zarządu – posiada 5.192 akcji Emitenta, nie posiada opcji na akcje Emitenta;

Zbigniew Pietroń - Przewodniczący Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Adam Bodzoń - Członek Rady Nadzorczej- nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Elżbieta Zalecińska - Członek Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Maria Skowron - Szafrąnska - Członek Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

Sławomir Kamiński - Członek Rady Nadzorczej - nie posiada akcji ani opcji na akcje Emitenta;

### **13. Wskazanie istotnych postępowań sądowych**

Obecnie nie toczą się postępowania sądowe przeciwko Emitentowi ani z powództwa Spółki mogące mieć znaczący wpływ na prowadzoną działalność gospodarczą.

### **14. Transakcje z podmiotami powiązanymi**

W okresie III kwartale 2008 nie wystąpiły istotne transakcje z podmiotami powiązanymi. Generalnie takie transakcje zachodzą ale ich wartość nie przekracza kwoty 20 tys. zł miesięcznie. Ich zakres obejmuje przede wszystkim podzlecenie usług serwisowych między spółkami posiadającymi odpowiednie kompetencje i wykwalifikowany personel.

### **15. Informacje udzielonych poręczeniach kredytu, pożyczki lub udzieleniu gwarancji**

Spółka nie udzielała w III kwartale 2008 pożyczek spółce zależnej ICM Polska Sp z o.o. z siedzibą w Krakowie w kwocie:

- 50 tys zł - spółce Teleinvention Sp. z o.o. na finansowanie działalności bieżącej w dniu 1 października 2008

Pożyczka zostały udzielone na warunkach rynkowych, jej spłata będzie następowała ratalnie do 31.12.2009 roku.

Wymieniona powyżej pożyczka związane są z rozwojem działalności operacyjnej spółki zależnej.

### **16. Wskazanie czynników, które w ocenie Emitenta będą miały wpływ na osiągnięte przez niego wyniki w perspektywie co najmniej jednego kwartału**

W ocenie Zarządu spółki istotną rolę w kształtowaniu wyników w IV kwartale 2008 będą mieć takie przesłanki, jak:

- **uzyskanie efektu synergii z ICM Polska Sp. z o.o. i zakończenie restrukturyzacji tej spółki**

ICM Polska Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie jest typowo niszowym integratorem w zakresie systemów telekomunikacyjnych opartych o platformę Alcatel. Spółka ma wysokie kompetencje i autoryzacje Alcatel jako Alcatel Business Partner.

**- uzyskanie dalszych efektów synergii z IQNet Sp. z o.o.,**

IQNet Sp. z o.o. z siedzibą w Katowicach jest nowoczesnym integratorem w zakresie systemów telekomunikacyjnych. Spółka rozszerza obecnie zatrudnienie i intensywnie wzmacnia działania sprzedażowe.

Główne obszary działania IQNet to:

- systemy telekomunikacyjne bazujące na platformie Siemens (w tym obszarze produktów spółka ma wysokie kompetencje i autoryzacje Siemens),
- systemy call/contact center adresowane dla małego i średniego rynku oparte na 2, 3 platformach o bardzo dobrym stosunku p/p (price to performance), czyli tak jak oczekuje tego właśnie rynek średnich przedsiębiorstw;
- systemy CRM bazujące na platformie CRM Microsoft

**- rozwój spółki Teleinvention.**

Spółka Teleinvention prowadzi obecnie działalność operacyjną. Stworzone zostały odpowiednie struktury oraz zbudowano wymaganą bazę sprzętową. Obecnie spółka realizuje założoną sprzedaż i osiąga pozytywne EBITDA. Zostały zrealizowane nowatorskie kampanie marketingowe dla znaczących podmiotów z branży finansowej, ubezpieczeniowej, informatycznej, telekomunikacyjnej, medycznej. Obecnie jest rozbudowywany portfel klientów oraz systematycznie wzrasta liczba stanowisk do obsługi.

**- możliwość dalszej rozbudowy grupy kapitałowej Emitenta – pod warunkiem pozyskania podmiotu pasującego do struktury Spółki za korzystną cenę;**

**- zwiększenie ilości zamówień i podpisywanych umów z uwzględnieniem sezonowości działalności Spółki;**

**- rozwój działu projektowego**

Zauważalną pozycją w obrotach firmy stają się przychody z działalności w branży budowlanej związanej z instalacjami. Dział Realizacji Projektów spółki Unima 2000 Systemy Teleinformatyczne S.A. realizował zlecenia z różnych dziedzin. Zajmował się m.in. kontraktami z firmami działającymi w branży sportowej, budowlanej, projektowej. W przyszłości należy się spodziewać znaczącego rozwoju tego obszaru aktywności Spółki.

**- ewentualny wpływ spowolnienia gospodarczego na wyniki Spółki i poziom zamówień**

Unima 2000 oferuje swoje rozwiązania klientom z różnych sektorów, w tym także korporacjom międzynarodowym działającym w sektorze bankowym czy ubezpieczeniowym. W dłuższym horyzoncie trudno określić czy i jaki wpływ mogą mieć zawirowania na rynkach finansowych na poziom i strukturę sprzedaży Spółki. Obecnie nie obserwujemy negatywnych zjawisk w odniesieniu do budowanego obecnie portfela sprzedaży, którego wartość systematycznie rośnie, jednak nie ma pewności czy taki wpływ nie wystąpi w perspektywie kilku kolejnych kwartałów.

Kraków, 14 listopada 2008 r.